은지영어 고2 모의고사 변형 26년10월30번

30-01

어법 판단 (밑줄형) · 객관식

다음 글의 밑줄 친 (a)~(e) 중, 어법상 틀린 것은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, (a) verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations (b) in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). Efforts to influence another person verbally are therefore (c) likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages (d) more than verbal ones. When someone (e) telling you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are forcing a smile, you are probably less inclined to trust their words.

① (a)
② (b)
③ (c)
④ (d)
⑤ (e)

30-02

어법 선택 (괄호형) · 객관식

(A), (B), (C)의 각 네모 안에서 어법에 맞는 표현으로 가장 적절한 것은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations (A) [which / in which] the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication fails to (B) [correspond / be corresponded] to the spoken message. You might not believe (C) [that / what] they enjoyed substituting for you while you were away.

① which - correspond - what
② which - be corresponded - that
③ in which - be corresponded - what
④ in which - correspond - that
⑤ in which - correspond - what

30-03

어휘 적절성 (밑줄형) · 객관식

다음 글의 밑줄 친 부분 중, 문맥상 낱말의 쓰임이 적절하지 않은 것은?

A study by Eva McMahan verified the (a) supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with (b) contradictory messages. Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not (c) correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages (d) more than verbal ones. The same is probably true when you are back at the office after an illness and your colleague tells you with a (e) delighted expression that they were glad to take over your workload.

① (a) ② (b)
③ (c) ④ (d)
⑤ (e)

30-04

어휘 선택 (괄호형) · 객관식

(A), (B), (C)의 각 네모 안에서 문맥에 맞는 낱말로 가장 적절한 것은?

A study by Eva McMahan verified the (A) [supremacy / inferiority] of nonverbal cues. Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not (B) [correspond / contradict] to the spoken message. When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away, you are probably less (C) [inclined / reluctant] to trust their words.

① supremacy - contradict - inclined
② supremacy - correspond - reluctant
③ inferiority - contradict - reluctant
④ supremacy - correspond - inclined
⑤ inferiority - correspond - inclined

30-05

빈칸 추론 (단어/구) · 객관식

다음 글의 빈칸에 들어갈 말로 가장 적절한 것은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, confirmed _____. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones.

① the supremacy of nonverbal cues
② the difficulty of social interaction
③ the importance of verbal clarity
④ the equality of all communication modes
⑤ the necessity of emotional honesty

30-06

빈칸 추론 (절/표현) · 객관식

다음 글의 빈칸에 들어갈 말로 가장 적절한 것은?

A study by Eva McMahan verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages. Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if _____. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones. When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are forcing a smile, you are probably less inclined to trust their words.

① the nonverbal cues are consistent with the verbal contents
② the verbal message is too complex to understand
③ the listener ignores the nonverbal signals entirely
④ the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message
⑤ the speaker uses too many emotional expressions

30-07

순서 배열 · 객관식

주어진 글 다음에 이어질 글의 순서로 가장 적절한 것은?

> A study by Eva McMahan, professor of speech communication, verified the supremacy of nonverbal cues.

(A) The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge).

(B) Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones.

(C) When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are forcing a smile, you are probably less inclined to trust their words. The same is probably true when your colleague tells you with a displeased expression that they were glad to take over your workload.

① (B) - (A) - (C)
② (B) - (C) - (A)
③ (C) - (A) - (B)
④ (A) - (C) - (B)
⑤ (A) - (B) - (C)

30-08

문장 삽입 · 객관식

글의 흐름으로 보아, 주어진 문장이 들어가기에 가장 적절한 곳은?

> This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones.

A study by Eva McMahan verified the supremacy of nonverbal cues. ① The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). ② Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. ③ When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are forcing a smile, you are probably less inclined to trust their words. ④ The same is probably true when you are back at the office after an illness and your colleague tells you with a displeased expression that they were glad to take over your workload. ⑤ You might not believe that they enjoyed substituting for you while you were away.

30-09

내용 일치/불일치 · 객관식

다음 글의 내용과 일치하지 않는 것은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones. When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are forcing a smile, you are probably less inclined to trust their words. The same is probably true when you are back at the office after an illness and your colleague tells you with a displeased expression that they were glad to take over your workload. You might not believe that they enjoyed substituting for you while you were away.

① Verbal manipulation is generally successful even if nonverbal cues are inconsistent.
② Adults are especially sensitive to nonverbal cues when messages are conflicting.
③ People often doubt spoken words when the speaker avoids eye contact.
④ A colleague's displeased face can make you doubt their words about taking on your work.
⑤ Nonverbal signals tend to carry more weight than verbal ones in communication.

30-10

주제/제목/요지 · 객관식

다음 글의 주제로 가장 적절한 것은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones. When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are forcing a smile, you are probably less inclined to trust their words. The same is probably true when you are back at the office after an illness and your colleague tells you with a displeased expression that they were glad to take over your workload.

① The psychological reasons why people hide their true intentions
② The supremacy of nonverbal signals in contradictory communication
③ The role of eye contact in building trust between colleagues
④ Effective ways to improve nonverbal communication skills
⑤ The difficulty of expressing emotions through verbal language

30-11

무관한 문장 · 객관식

다음 글에서 전체 흐름과 관계 없는 문장은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, verified the supremacy of nonverbal cues. ① The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages. ② Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. ③ Indeed, mastering multiple foreign languages is becoming a crucial asset for global career success in the modern era. ④ This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones. ⑤ When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away, you are probably less inclined to trust their words.

30-12

요약문 완성 · 객관식

다음 글의 내용을 한 문장으로 요약하고자 한다. 빈칸 (A)와 (B)에 들어갈 말로 가장 적절한 것은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones.

According to the study, people tend to prioritize _____(A)_____ signals over verbal ones, especially when the two forms of communication _____(B)_____.

① verbal - coincide
② verbal - clash
③ emotional - cooperate
④ nonverbal - conflict
⑤ nonverbal - harmonize

30-13

보기 조합형 · 객관식

다음 글의 내용과 일치하지 않는 것만을 〈보기〉에서 있는 대로 고른 것은?

A study by Eva McMahan, professor of speech communication, verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones. When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are forcing a smile, you are probably less inclined to trust their words. The same is probably true when you are back at the office after an illness and your colleague tells you with a displeased expression that they were glad to take over your workload. You might not believe that they enjoyed substituting for you while you were away.

보기

ⓐ Verbal messages are generally more trusted than nonverbal ones in all situations.

ⓑ Adults tend to ignore nonverbal cues when they receive conflicting information.

ⓒ Eva McMahan's research primarily focused on written business communication.

ⓓ Nonverbal cues play a dominant role when verbal and nonverbal messages differ.

ⓔ Verbal manipulation fails if it is not supported by matching nonverbal signals.

ⓕ People often feel less inclined to believe words when the speaker avoids eye contact.

ⓖ Forced smiles are a type of nonverbal cue that can lead to distrust in a listener.

① ⓐ, ⓑ
② ⓑ, ⓔ
③ ⓐ, ⓑ, ⓒ
④ ⓓ, ⓔ, ⓕ
⑤ ⓒ, ⓖ

30-14

어법 조합형 · 객관식

다음 밑줄 친 ⓐ~ⓕ 중, 어법상 틀린 것끼리만 짝지은 것은?

A study by Eva McMahan ⓐ verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages ⓑ diverges). Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones. When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away and are ⓒ force a smile, you are probably less inclined to trust their words. The same is probably true when your colleague tells you with a ⓓ displeased expression that they ⓔ were glad to take over your workload. You might not believe that they enjoyed ⓕ substituting for you while you were away.

① ⓐ, ⓒ, ⓔ
② ⓑ, ⓒ
③ ⓑ, ⓓ, ⓕ
④ ⓐ, ⓑ
⑤ ⓒ, ⓓ

30-15

어휘 조합형 · 객관식

다음 밑줄 친 부분 중 문맥상 낱말의 쓰임이 적절하지 않은 것끼리만 짝지은 것은?

A study by Eva McMahan verified the ⓐ supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with ⓑ contradictory messages. Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not ⓒ correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages ⓓ less than verbal ones. When someone tells you that they appreciate spending time with you, but you observe how they are looking away, you are probably less ⓔ inclined to trust their words. The same is probably true when your colleague tells you with a ⓕ delighted expression that they were glad to take over your workload.

① ⓐ, ⓓ
② ⓐ, ⓒ
③ ⓐ, ⓓ, ⓕ
④ ⓑ, ⓒ, ⓔ
⑤ ⓓ, ⓕ

30-16

어법 고쳐쓰기 · 서술형

다음 글에서 어법상 틀린 곳을 2곳 찾아 바르게 고쳐 쓰시오.

A study by Eva McMahan verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found (1) them in circumstances with contradictory messages. Efforts to influence another person verbally (2) therefore likely are to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message.

30-17

본문 빈칸 완성 · 서술형

다음 글의 내용에 맞게 빈칸에 알맞은 단어를 쓰시오.

A study confirmed the dominance of (1)_____ signals over verbal ones. This phenomenon is especially pronounced in situations with (2)_____ messages, where what is said and what is shown do not match.

30-18

조건 영작 · 서술형

다음 우리말을 [조건]에 맞게 영작하시오.

우리말: 이것은 사람들이 언어적인 메시지보다 비언어적인 메시지를 더 신뢰하기 때문이다.

이것은 사람들이 언어적인 메시지보다 비언어적인 메시지를 더 신뢰하기 때문이다.

[조건] because를 사용할 것
[조건] trust를 사용할 것
[조건] more than을 사용할 것
[조건] 12단어 이내로 쓸 것

30-19

주제 영작 · 서술형

다음 글의 주제를 영작하고자 할 때, 주어진 단어를 활용하여 영작하시오.

A study by Eva McMahan verified the supremacy of nonverbal cues. The occurrence, however, was particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages. Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones.

dominance | nonverbal | cues | conflicting | verbal | messages

은지영어 고2 모의고사 변형 26년10월30번 · 정답 및 해설

빠른 정답 01 ⑤ 02 ④ 03 ⑤ 04 ④ 05 ① 06 ④ 07 ⑤ 08 ③ 09 ① 10 ② 11 ③ 12 ④ 13 ③ 14 ② 15 ⑤ 16 서술 17 서술 18 서술 19 서술

30-01 어법 판단 (밑줄형) (객관식)

정답: ⑤ (e) telling → tells

[정답 해설]
정답은 (e)이다. When someone (e) telling you that they appreciate … 에서 When 절의 주어는 someone 인데, 이 절에는 정동사가 없다. telling 은 현재분사라 동사 자리를 채울 수 없다. 뒤의 but you observe … 와 짝을 이루는 정동사가 필요하므로, 3인칭 단수 주어 someone 에 맞춰 tells 로 고쳐야 한다.
나머지는 맞다.
· (a) verified: 주어 A study(by Eva McMahan … 은 수식어)의 본동사이다. 과거 시제 정동사로 맞다.
· (b) in which: 뒤 절 the contents … diverge 는 주어와 동사를 다 갖춘 완전한 절이다. 그래서 관계대명사 which 혼자가 아니라 «전치사 + 관계대명사» in which(그 상황에서)가 맞다.
· (c) likely to fail: be likely to + 동사원형(~할 가능성이 크다).
· (d) more than: 비언어 메시지를 언어 메시지«보다 더» 신뢰한다는 비교 구문이다. verbal ones 의 ones 는 messages 를 받는다.
해석: 누군가가 당신과 시간을 보내는 것이 즐겁다고 말하지만, 그들이 시선을 피하고 억지로 웃는 것을 당신이 본다면, 당신은 아마 그들의 말을 덜 믿고 싶어질 것이다.

30-02 어법 선택 (괄호형) (객관식)

정답: ④ (A) in which (B) correspond (C) that

[정답 해설]
정답은 in which – correspond – that 이다.
(A) situations ___ the contents of the verbal and nonverbal messages diverge. 뒤 절은 주어(the contents …)와 자동사(diverge)로 이미 완전하다. 관계대명사 which 를 쓰면 뒤 절에 빠진 성분이 있어야 하는데 없다. «그 상황에서»라는 뜻의 «전치사 + 관계대명사» in which 가 맞다.
(B) fails to ___ to the spoken message. correspond(일치하다)는 뒤에 to 를 받는 자동사라 수동태로 쓸 수 없다. 따라서 be corresponded 는 틀리고 correspond 가 맞다.
(C) You might not believe ___ they enjoyed substituting for you. believe 의 목적어 명사절이고, 뒤 절 they enjoyed substituting … 은 주어·동사·목적어를 다 갖춘 완전한 절이다. 완전한 절을 이끄는 접속사 that 이 맞고, what 은 뒤에 빠진 성분이 있을 때만 쓴다.
오답 선지는 which, be corresponded, what 중 하나 이상을 고른 조합이라, 위 세 근거 가운데 하나씩을 놓친 것이다.
해석: 따라서 함께 오는 비언어적 의사소통이 말과 일치하지 않으면, 말로 다른 사람에게 영향을 미치려는 노력은 실패할 가능성이 크다.

30-03 어휘 적절성 (밑줄형) (객관식)

정답: ⑤ (e) delighted → displeased

[정답 해설]
정답은 (e)이다.
근거: 글의 논지는 «말과 비언어 신호가 어긋나면 사람들은 비언어 신호를 믿는다»이다. (e)가 있는 문장은 The same is probably true(이 경우도 아마 마찬가지)로 시작하므로, 앞의 «즐겁다고 말하면서 시선을 피하고 억지로 웃는» 예와 같은 구조여야 한다. 동료가 «업무를 맡게 되어 기뻤다»고 말할 때 그 말을 믿지 않으려면, 표정은 말과 어긋나는 «언짢은(displeased)» 표정이어야 한다. delighted(아주 기쁜) 표정이면 말과 표정이 일치하므로 The same is true 가 성립하지 않는다.
나머지는 문맥에 맞다.
· (a) supremacy(우위): 비언어 신호가 더 강하다는 주제.
· (b) contradictory(모순된): 말과 비언어 신호가 어긋나는 상황.
· (c) correspond(일치하다): 비언어 신호가 말과 «일치하지 않으면» 실패한다.
· (d) more(더): 사람들은 비언어 메시지를 «더» 신뢰한다.
해석: 당신이 병을 앓고 회사로 돌아왔을 때 동료가 언짢은 표정으로 당신의 업무를 맡게 되어 기뻤다고 말하는 경우도 아마 마찬가지일 것이다.

30-04 어휘 선택 (괄호형) (객관식)

정답: ④ (A) supremacy (B) correspond (C) inclined

[정답 해설]
정답은 supremacy – correspond – inclined 이다.
(A) A study … verified the ___ of nonverbal cues. 글 전체가 «사람들은 말보다 비언어 신호를 더 믿는다»는 내용이므로 비언어 신호의 «우위(supremacy)»이다. inferiority(열등)는 정반대이다.
(B) likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not ___ to the spoken message. 말로 영향을 주려는 시도가 «실패하는» 조건이므로, 비언어 신호가 말과 «일치하지(correspond) 않을» 때이다. does not contradict(모순되지 않는다)를 넣으면 말과 행동이 일치하는 상황이 되어 실패할 이유가 사라진다.
(C) you observe how they are looking away …, you are probably less ___ to trust their words. 시선을 피하는 모습을 보면 그 말을 «덜 믿고 싶어진다». less inclined to(~하고 싶은 마음이 덜한)가 맞다. less reluctant to(~하기를 덜 꺼리는)를 넣으면 오히려 더 믿게 된다는 뜻이 된다.
해석: 누군가가 당신과 시간을 보내는 것이 즐겁다고 말하지만 그들이 시선을 피하는 것을 당신이 본다면, 당신은 아마 그들의 말을 덜 믿고 싶어질 것이다.

30-05 빈칸 추론 (단어/구) (객관식)

정답: ① the supremacy of nonverbal cues

[정답 해설]
정답은 the supremacy of nonverbal cues(비언어 신호의 우위)이다.
근거: 빈칸 뒤의 모든 문장이 이 연구 결과를 풀어 설명한다. 말과 비언어 메시지가 어긋나는 상황에서 특히 두드러졌다 → 비언어가 말과 일치하지 않으면 말로 영향을 주려는 시도는 실패한다 → 사람들은 말보다 비언어 메시지를 더 믿기 때문이다(This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones). 연구가 확인한 것은 «비언어 신호가 말보다 강하다»는 사실이다.
오답 점검:
· the importance of verbal clarity(말의 명확성의 중요성): 글은 말보다 비언어 신호를 앞세운다.
· the difficulty of social interaction(사회적 상호작용의 어려움): 어려움 자체를 다루지 않는다.
· the necessity of emotional honesty(감정적 정직의 필요성): 정직해야 한다는 주장은 나오지 않는다.
· the equality of all communication modes(모든 의사소통 방식의 동등함): 비언어가 «더» 우세하다는 글과 반대다.
해석: 화법 커뮤니케이션 교수 Eva McMahan 의 연구는 비언어 신호의 우위를 확인해 주었다.

30-06 빈칸 추론 (절/표현) (객관식)

정답: ④ the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message

[정답 해설]
정답은 «the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message(함께 오는 비언어적 의사소통이 말과 일치하지 않으면)»이다.
근거: 빈칸 문장 앞의 therefore 는 «말과 비언어 메시지가 어긋날 때 비언어 신호의 우위가 두드러진다»는 내용을 받는다. 빈칸 뒤 This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones 는 «사람들이 비언어를 더 믿기 때문»이라는 이유이다. 말로 하는 설득이 실패하는 조건은 비언어 신호가 말과 «어긋날» 때여야 이 이유와 맞는다. 이어지는 예(즐겁다고 말하며 시선을 피함)도 바로 그 상황이다.
오답 점검:
· 듣는 사람이 비언어 신호를 완전히 무시하면: 사람들은 오히려 비언어 신호를 더 믿는다고 했다.
· 말의 내용이 너무 복잡하면: 복잡함은 글의 논점이 아니다.
· 말하는 사람이 감정 표현을 너무 많이 쓰면: 표현의 양이 아니라 말과의 «불일치»가 핵심이다.
· 비언어 신호가 말의 내용과 일치하면: 일치하면 실패할 이유가 없으므로 정반대다.
해석: 따라서 함께 오는 비언어적 의사소통이 말과 일치하지 않으면, 말로 다른 사람에게 영향을 미치려는 노력은 실패할 가능성이 크다.

30-07 순서 배열 (객관식)

정답: ⑤ (A) – (B) – (C)

[정답 해설]
정답은 (A)-(B)-(C)이다.
· 주어진 글: McMahan 의 연구가 «비언어 신호의 우위»를 확인했다는 결론을 먼저 제시한다.
· (A): The occurrence, however, was particularly noticeable when … contradictory messages. The occurrence(그 현상)는 주어진 글의 «비언어 신호의 우위»를 가리키므로 바로 뒤에 온다. 그 현상이 특히 두드러진 상황(말과 비언어가 어긋날 때)을 좁혀 준다.
· (B): Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail … 의 therefore 는 (A)의 «어긋나는 상황에서는 비언어가 이긴다»를 받는 결론이다. 이어 This is because … 로 그 이유(사람들이 비언어를 더 믿음)를 댄다.
· (C): When someone tells you … 와 The same is probably true when your colleague … 는 (B)의 일반 원리를 보여 주는 일상의 구체적 예이다.
(B)가 (A)보다 먼저 오면 therefore 가 받을 내용이 없고, (C)가 앞에 오면 예시가 원리보다 먼저 나와 The same 이 무엇과 같은지 알 수 없다.
해석: (A) 그러나 그 현상은 성인들이 모순된 메시지가 있는 상황에 처했을 때 특히 두드러졌다. (B) 따라서 비언어가 말과 일치하지 않으면 말로 영향을 미치려는 노력은 실패하기 쉽다. (C) 누군가가 즐겁다고 말하면서 시선을 피한다면, 당신은 그 말을 덜 믿고 싶어질 것이다.

30-08 문장 삽입 (객관식)

정답: ③

[정답 해설]
정답은 ③이다.
주어진 문장: This is because people rely on nonverbal messages more than verbal ones.(이는 사람들이 언어 메시지보다 비언어 메시지를 더 믿기 때문이다.)
· This is because 는 바로 앞 문장의 «결과»에 «이유»를 붙이는 표현이다. ② 뒤 문장 Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if … does not correspond … 가 바로 그 결과(말로 하는 설득이 실패한다)이다. 그래서 주어진 문장은 그 다음인 ③ 자리에 와야 한다.
· ③ 뒤의 When someone tells you … 부터는 이 원리를 보여 주는 구체적 예가 시작된다. 원리(주어진 문장) → 예시의 순서가 자연스럽다.
· ①이나 ② 자리에 넣으면 This 가 가리킬 «설득 실패»가 아직 나오지 않았고, ④·⑤ 자리에 넣으면 예시 중간에 일반 원리가 끼어들어 흐름이 끊긴다.
해석: 이는 사람들이 언어 메시지보다 비언어 메시지를 더 믿기 때문이다.

30-09 내용 일치/불일치 (객관식)

정답: ① Verbal manipulation is generally successful even if nonverbal cues are inconsistent.

[정답 해설]
정답은 «Verbal manipulation is generally successful even if nonverbal cues are inconsistent.(비언어 신호가 어긋나도 말로 하는 조종은 대체로 성공한다)»이다.
근거 문장: Efforts to influence another person verbally are therefore likely to fail if the accompanying nonverbal communication does not correspond to the spoken message. 비언어 신호가 말과 어긋나면 말로 하는 시도는 «실패할» 가능성이 크다. 이 선지는 fail 을 successful 로 뒤집었다.
나머지 선지는 글과 일치한다.
· 의사소통에서 비언어 신호가 말보다 더 무게를 갖는다 → the supremacy of nonverbal cues / rely on nonverbal messages more than verbal ones.
· 성인은 메시지가 상충할 때 비언어 신호에 특히 민감하다 → particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages.
· 말하는 사람이 시선을 피하면 사람들은 그 말을 의심한다 → looking away … less inclined to trust their words.
· 동료의 언짢은 표정은 업무를 맡아 기뻤다는 말을 의심하게 한다 → a displeased expression … You might not believe ….
해석: 비언어 신호가 어긋나더라도 말로 하는 조종은 대체로 성공한다.

30-10 주제/제목/요지 (객관식)

정답: ② The supremacy of nonverbal signals in contradictory communication

[정답 해설]
정답은 «The supremacy of nonverbal signals in contradictory communication(모순된 의사소통에서 비언어 신호의 우위)»이다.
글의 흐름: 연구가 비언어 신호의 우위를 확인함(주제문) → 특히 말과 비언어가 어긋날 때 두드러짐 → 그래서 말로 하는 설득이 실패함 → 사람들이 비언어를 더 믿기 때문 → 일상의 예 두 가지. «비언어의 우위»와 «어긋나는 상황»을 둘 다 담은 선지가 주제이다.
오답 점검:
· 말로 감정을 표현하기의 어려움: 표현의 어려움은 다루지 않는다.
· 비언어 의사소통 능력을 키우는 효과적인 방법: 방법론은 나오지 않는다.
· 사람들이 진짜 의도를 숨기는 심리적 이유: 숨기는 이유가 아니라, 숨겨도 비언어 신호로 드러난다는 쪽이다.
· 동료 사이의 신뢰 형성에서 눈맞춤의 역할: 눈맞춤과 동료는 예시의 일부일 뿐 주제가 아니다.
해석: 모순된 의사소통에서 비언어 신호의 우위.

30-11 무관한 문장 (객관식)

정답: ③

[정답 해설]
정답은 ③이다.
글은 «말과 비언어가 어긋나면 사람들은 비언어를 믿는다»는 한 줄기로 이어진다. ① 그 현상은 모순된 메시지 상황에서 두드러짐 → ② 그래서 비언어가 말과 일치하지 않으면 설득은 실패 → ④ 사람들이 비언어를 더 믿기 때문 → ⑤ 일상의 예(즐겁다면서 시선을 피함).
③ Indeed, mastering multiple foreign languages is becoming a crucial asset for global career success in the modern era.(실제로 여러 외국어를 익히는 것은 오늘날 세계적인 경력 성공의 중요한 자산이 되고 있다)는 «외국어 능력과 경력»이라는 다른 화제이다. 언어(language)라는 낱말이 겹쳐 보이지만, 말과 비언어 신호의 대결과는 관계가 없다.
③을 빼면 ②의 «설득은 실패한다»에서 ④의 This is because … (그 이유)로 정확히 이어진다. 즉 ④의 This 가 가리키는 것이 ② 여야 하는데, ③이 그 사이를 끊고 있다.
해석: 실제로, 여러 외국어를 익히는 것은 오늘날 세계적인 경력 성공을 위한 중요한 자산이 되고 있다.

30-12 요약문 완성 (객관식)

정답: ④ (A) nonverbal – (B) conflict

[정답 해설]
정답은 (A) nonverbal – (B) conflict 이다.
요약문: According to the study, people tend to prioritize (A) signals over verbal ones, especially when the two forms of communication (B).
(A) 근거: people rely on nonverbal messages more than verbal ones. 말(verbal)보다 우선시하는 것은 «비언어(nonverbal)» 신호이다. over verbal ones 와 대비되어야 하므로 verbal 은 들어갈 수 없고, emotional(감정적)은 글의 대비축이 아니다.
(B) 근거: particularly noticeable when adults found themselves in circumstances with contradictory messages (… the verbal and nonverbal messages diverge). 두 의사소통 방식이 «충돌할(conflict)» 때 특히 그렇다. coincide·harmonize·cooperate(일치·조화·협력)는 모두 정반대 뜻이다.
오답 점검: verbal – clash 는 (B)는 맞지만 (A)가 틀렸고, nonverbal – harmonize 는 (A)는 맞지만 (B)가 틀렸다.
해석: 그 연구에 따르면, 사람들은 특히 두 의사소통 방식이 충돌할 때 언어 신호보다 비언어 신호를 우선시하는 경향이 있다.

30-13 보기 조합형 (객관식)

정답: ③ ⓐ, ⓑ, ⓒ가 일치하지 않음

[정답 해설]
정답은 ⓐ, ⓑ, ⓒ이다(글과 일치하지 않는 것).
· ⓐ 언어 메시지가 모든 상황에서 비언어 메시지보다 더 신뢰받는다 → 불일치. people rely on nonverbal messages more than verbal ones.

· ⓑ 성인은 상충하는 정보를 받으면 비언어 신호를 무시하는 경향이 있다 → 불일치. 그런 상황에서 비언어 신호의 우위가 particularly noticeable(특히 두드러졌다)라고 했다.
· ⓒ McMahan 의 연구는 주로 글로 쓰는 비즈니스 의사소통에 초점을 맞췄다 → 불일치. 연구자는 professor of speech communication(화법 커뮤니케이션 교수)이고, 연구 내용은 말과 비언어 신호이다.
나머지는 일치한다.
· ⓓ 말과 비언어가 다를 때 비언어가 주도적 역할을 한다 → 주제 그대로.
· ⓔ 비언어 신호가 뒷받침하지 않으면 말로 하는 조종은 실패한다 → likely to fail if … does not correspond.
· ⓕ 말하는 사람이 시선을 피하면 그 말을 덜 믿고 싶어진다 → looking away … less inclined to trust.
· ⓖ 억지 미소는 듣는 사람의 불신을 부르는 비언어 신호이다 → are forcing a smile … less inclined to trust their words.
해석: ⓐ 언어 메시지가 늘 더 신뢰받는다(거짓) ⓑ 상충할 때 비언어를 무시한다(거짓) ⓒ 글로 쓰는 비즈니스 의사소통 연구다(거짓).

30-14 어법 조합형 (객관식)

정답: ② ⓑ, ⓒ가 어법상 틀림

[정답 해설]
정답은 ⓑ, ⓒ이다(어법상 틀린 것).
· ⓑ diverges → diverge: in which 가 이끄는 관계절의 주어는 the contents(복수)이다. of the verbal and nonverbal messages 는 주어를 꾸미는 말일 뿐이므로, 복수 동사 diverge 를 써야 한다.
· ⓒ force → forcing: you observe how they are looking away and are ___ a smile 에서 are looking away 와 and 로 병렬을 이루는 진행형이다. are 뒤에는 현재분사 forcing 이 와야 한다(are forcing a smile: 억지로 웃고 있다).
나머지는 맞다.
· ⓐ verified: 주어 A study 의 본동사(과거 시제).
· ⓓ displeased: 명사 expression 을 꾸미는 형용사(언짢은 표정).
· ⓔ were: tells 의 목적어 that 절 안에서 they 에 맞춘 과거 시제 동사(업무를 맡아 «기뻤다»).
· ⓕ substituting: enjoy 는 동명사를 목적어로 취한다(enjoyed substituting for you).
해석: 누군가가 당신과 시간을 보내는 것이 즐겁다고 말하지만, 그들이 시선을 피하며 억지로 웃는 것을 당신이 본다면, 당신은 아마 그들의 말을 덜 믿고 싶어질 것이다.

30-15 어휘 조합형 (객관식)

정답: ⑤ ⓓ, ⓕ가 문맥상 부적절

[정답 해설]
정답은 ⓓ, ⓕ이다(문맥상 부적절한 것).
· ⓓ less → more: 앞 문장은 «비언어가 말과 일치하지 않으면 말로 하는 설득은 실패한다»이고, 이 문장은 This is because 로 그 이유를 댄다. 설득이 실패하려면 사람들이 비언어 메시지를 말보다 «더(more)» 믿어야 한다. less 를 쓰면 말을 더 믿는다는 뜻이 되어 앞 문장과 모순된다.
· ⓕ delighted → displeased: The same is probably true(이 경우도 마찬가지)로 시작하므로, 앞 예처럼 말과 표정이 «어긋나야» 한다. 동료가 기뻤다고 말하는데 표정까지 delighted(아주 기쁜)라면 말과 표정이 일치해 의심할 이유가 없다.
나머지는 문맥에 맞다.
· ⓐ supremacy(우위), ⓑ contradictory(모순된), ⓒ correspond(일치하다 — does not 과 함께 «일치하지 않으면»), ⓔ inclined(less inclined to trust: 덜 믿고 싶은).
해석: 이는 사람들이 언어 메시지보다 비언어 메시지를 더 믿기 때문이다. 동료가 언짢은 표정으로 당신의 업무를 맡게 되어 기뻤다고 말하는 경우도 아마 마찬가지일 것이다.

30-16 어법 고쳐쓰기 (서술형)

모범답안: 1. them → themselves
2. therefore likely are → are therefore likely

[정답 해설]
틀린 곳은 두 군데이다.
1. adults found (1) them in circumstances … → themselves 로 고친다. found 의 주어 adults 와 목적어가 같은 사람이다(성인들이 «자기 자신»이 모순된 상황에 처해 있음을 알게 되다). 주어와 목적어가 같으면 재귀대명사를 쓴다. them 을 쓰면 adults 가 아닌 다른 사람들을 가리키게 된다. (find oneself in ~: 자신이 ~에 처해 있음을 알게 되다)
2. Efforts … (2) therefore likely are to fail → are therefore likely to fail 로 고친다. be likely to(~할 가능성이 크다)는 한 덩어리 표현이라 be동사 are 가 likely 앞에 와야 한다. 문장 부사 therefore 는 be동사 뒤, likely 앞에 둔다. 주어는 복수 Efforts 이므로 are 를 쓴다.
해석: 그러나 그 현상은 성인들이 모순된 메시지가 있는 상황에 처했을 때 특히 두드러졌다. 따라서 비언어가 말과 일치하지 않으면, 말로 다른 사람에게 영향을 미치려는 노력은 실패할 가능성이 크다.

30-17 본문 빈칸 완성 (서술형)

모범답안: (1) nonverbal (2) contradictory

[정답 해설]
(1) nonverbal (2) contradictory
(1) 근거: verified the supremacy of nonverbal cues / people rely on nonverbal messages more than verbal ones. 빈칸 뒤 over verbal ones(말보다)와 대비되어 «지배력(dominance)»을 갖는 것은 «비언어(nonverbal)» 신호이다.
(2) 근거: circumstances with contradictory messages (i.e., situations in which the contents of the verbal and nonverbal messages diverge). 빈칸 뒤 where what is said and what is shown do not match(말하는 것과 보이는 것이 일치하지 않는)가 바로 contradictory 의 풀이이다.
해석: 한 연구는 언어 신호에 대한 (1)비언어 신호의 지배력을 확인했다. 이 현상은 말하는 것과 보이는 것이 일치하지 않는 (2)모순된 메시지가 있는 상황에서 특히 두드러진다.

30-18 조건 영작 (서술형)

모범답안: This is because people trust nonverbal messages more than verbal ones.

[정답 해설]
모범답안: This is because people trust nonverbal messages more than verbal ones.
· «이것은 ~ 때문이다»는 This is because + 주어 + 동사 로 쓴다. because 뒤에는 절이 와야 하므로 because of(전치사구)는 쓸 수 없다.
· 조건의 trust 를 동사로 써서 people trust nonverbal messages 로 쓴다(글의 rely on 을 trust 로 바꾼 것).
· «언어적인 메시지보다 더»는 more than verbal ones 로 쓰고, ones 는 반복되는 messages 를 대신한다.
· 11단어로 «12단어 이내» 조건을 지킨다.
해석: 이것은 사람들이 언어적인 메시지보다 비언어적인 메시지를 더 신뢰하기 때문이다.

[전문 해석]
이것은 사람들이 언어적인 메시지보다 비언어적인 메시지를 더 신뢰하기 때문이다.

30-19 주제 영작 (서술형)

모범답안: The dominance of nonverbal cues over verbal messages in conflicting situations.

[정답 해설]
모범답안: The dominance of nonverbal cues over verbal messages in conflicting situations.
· 글의 주제는 «말과 비언어가 충돌하는 상황에서 비언어 신호가 말보다 우세하다»이다. 첫 문장(the supremacy of nonverbal cues)과 그 현상이 두드러지는 조건(contradictory messages)을 한 구로 묶는다.
· 주어진 단어 dominance 를 중심 명사로 두고, «A 의 B 에 대한 우위»는 the dominance of A over B 로 쓴다: the dominance of nonverbal cues over verbal messages.
· 조건(상황)은 in conflicting situations 로 붙인다. conflicting 은 글의 contradictory 를 바꾼 말이다.
· 주제는 문장이 아니라 명사구로 써도 된다(제목·주제 선지와 같은 형태).
해석: 충돌하는 상황에서 언어 메시지에 대한 비언어 신호의 우위.